**Юрій ПРЕМУДРИЙ**, аспірант

Таврійський державний агротехнологічний університет

Науковий керівник: **Іван СВИНОУС**,

д-р екон. н., професор кафедри економіки і бізнесу

Таврійський державний агротехнологічний університет

**МЕТОДИЧНІ ПІДХОДИ ДО РОЗУМІННЯ«СІМЕЙНА ФЕРМА»**

У сучасній вітчизняній економіці сімейні фермерські господарства є однією із форм господарювання багатоукладного агроіндустріального виробництва.

У документах ФАО сімейна ферма розглядається як різновид фермерського господарства, як «спосіб організації… керований сім’єю та спирається переважно на працю членів сім’ї. Сім’я та ферма взаємопов’язані, взаємно розвиваються та поєднують економічні, екологічні, соціальні та культурні функції» [1].

Також в економічній літературі недостатньо чітко визначено багатогранність сімейної ферми як інституту ринкової економіки, хоча розглядаються такі її риси, як мала форма господарювання, сімейний ознака: «…під сімейним фермерським господарством розуміється добровільне об’єднання громадян, які мають одну сім’ю, має у загальній спільної власності та або на іншому праві майно та спільно здійснююче підприємницьку діяльність без утворення юридичної особи».

Початкову концепцію сімейної ферми було запропоновано Т. Джефферсоном ще в XIX ст. У його розумінні, вона повинна мати такі риси: максимальне самозабезпечення або, інакше кажучи, ведення господарства повинно надавати забезпечувати достатньо фінансових ресурсів для існування домогосподарства; господарська діяльність має забезпечувати повну зайнятість його членам; фермер самостійно приймає виробничо-управлінські рішення і володіє землею.

Обмеженість досить вузькими рамками прийнятих критеріїв визначала в економічній теорії ідеалістичну картину «сімейної ферми», не завжди адекватно віддзеркалювала реалії ринкової економіки, що в свою чергу не могло вплинути на критичне ставлення і необхідність внесення подальших коректив. Сімейними почали вважати ті ферми, де використовувалася наймана праця, проте велика частина трудового внеску все ж мала належати членам сім’ї.

У 1968 р. в Європейському Союзі були встановлені два основних критерії сімейного сільського господарства (функціонуючого в певних розмірах земельної площі для даної країни): розмір площі – від 15 до 75 га, з диференціацією на одного фізичного працівника: 20 га на 1 чоловіка і 16 га на 1 жінку; ліміт найманої робочої сили не нижче 50 % фактичних витрат робочого часу [2].

Найбільш стійкою до змін виявилося умова, що зобов’язує сімейну ферму виробляти достатній обсяг продукції з метою забезпечення життєдіяльності та співіснування членів домогосподарства, та повну зайнятість фермера. Так, у 40-х р. Міністерство сільського господарства США визначало сімейну ферму як господарство, в якому фермер (оператор) більшу частину часу зайнятий на фермі, де виконує роботи за допомогою членів родини, не залучаючи значну кількість найманих працівників [3]. При цьому ведення господарства забезпечує достатній обсяг фінансових ресурсів для існування сім’ї та підтримання бізнесу.

Отже, сімейною вважається ферма, яка наймає менше півтора середньорічних працівників. Вище прийняте визначення отримало поширення й визнання у світі. Проте в деяких країнах простежуються відмінності в концепціях розвитку сімейної ферми, а в дослідженнях учених різних країн – варіації тлумачень, особливо в питанні трудового внеску членів домогосподарств.

Так, у дослідженнях Університету Лінкольна (Нова Зеландія) з питань сімейної форми організації сільськогосподарського бізнесу наявні спільні риси у визначенні сімейної ферми, як це передбачено в нормативно-правових актах США [4]. Критерієм «відповідальність фермера за ризик» ученими цього університету розглядається зобов’язання фермера нести відповідальність перед кредиторами, що суттєво відрізняється від керуючого несімейною корпорацією. Зазначено, що ферма з так званим «відсутнім землевласником», за якого веде господарство найманий керівник, не може вважатися сімейної фермою. До того ж «фермер або його сім’я повинні володіти не менше половини фондів господарства». Слід наголосити, що законодавством США таких обмежень не зазначено.

Отже, загальними критеріями сімейної ферми у світі на сьогодні залишаються умови, за якими на членів домогосподарства покладається значна частина функцій з управління, відповідальність за прояв ризиків і основна частка трудового внеску членів сім’ї.

Заслуговує на увагу думка науковців, які розрізняють поняття «сімейне господарство» і «сімейна ферма», враховуючи, що в розвинутих країнах основною формою сільськогосподарського виробництва нині є високотехнологічна сімейна ферма, а в більшості країн – екстенсивне сімейне господарство. Як свідчать результати досліджень, високотехнологічні сімейні ферми переважають серед організаційно-економічних форм господарювання, зокрема у США та Канаді – це 98 % суб’єктів господарської діяльності у сфері агробізнесу. Саме ці господарюючі суб’єкти є основними сільгоспвиробниками. Зазначимо, що лише фермерським господарствам Китаю вдалося забезпечити збільшення виробництва сільськогосподарської продукції за рахунок традиційного трудоінтенсивного сімейного господарства.

Під поняттям «сімейне господарство» нами розглядається форма ведення сільськогосподарської діяльності, що здійснюється родиною або її окремими членами, чи із залученням найманих працівників у кількості, що не перевищує чисельності зайнятих у виробництві членів сім’ї.

Сімейне господарство функціонує на основі єдності інтересів та особистої праці членів домогосподарства. Сім’я є основою формування трудових ресурсів господарства. У сімейному господарстві сільськогосподарський майновий комплекс не відокремлений від домашнього господарства, він – складова частина такого господарства. Основною формою управління і контролю за виробничим процесом та якістю робіт у сімейному господарстві виступає самоврядування і самоконтроль членів господарства.

Як свідчать результати дослідження науковців, власники сімейних господарств у США і країнах ЄС стають ефективними фермерами-підприємцями лише тоді, коли вони продають вироблену сільськогосподарську продукцію, а необхідні ресурси для подальшої господарської діяльності та життєзабезпечення сім’я купує.

Таким чином, на основі сімейної організації праці формується мала локальна економіка «сімейна ферма», особливостями якої є:

* двоїстість цілей розвитку, тобто. реалізація підприємницької можливості акторів землі і максимізація доходу у вигляді виробництва екологічного продукту;
* відтворювальний процес більшою мірою, ніж в інших галузях, залежить від системи неформальних інститутів, що склалася;
* до визначальних норм поведінки акторів відносяться: вірність традиціям та культурній спадщині, соціальна спрямованість, інноваційність, стійкість, довіра та передбачуваність дій членів сім’ї;
* поєднання різноспрямованих, суперечливих процесів (автономності на основі персоніфікації та товарності на основі знеособлених взаємодій, традиційності та інноваційності тощо);
* поєднання технологічних, економічних (сімейна організація праці) та культурних умов функціонування сімейної ферми визначили синергетичний ефект;
* основними функціями сімейної ферми є: відтворювальна, забезпечення продовольчої безпеки, соціальна.

**Список використаних джерел**

1. Збарська А. В. Сімейна ферма як вид малого бізнесу і форма господарювання на селі: перспективи розвитку. Збірник наукових праць Таврійського державного агротехнологічного університету (економічні науки). 2014. № 4. С. 45-53.
2. Осадчук І.В., Боліла С.Ю. Забезпечення конкурентоспроможності сімейного фермерства на основі зростання інноваційного потенціалу. Економіка і суспільство. 2017. № 13. С. 645-650.
3. Збарський В. К., Алексєєва Ю. Ю. Перспективи розвитку сімейних фермерських господарств Україні. Науковий вісник Ужгородського національного університету. Серія: Міжнародні економічні відносини та світове господарство. 2018. Випуск 19, частина 1. С. 156-161.