

ЗОНЫ РИСКА ЭКСПОРТНОГО ПОТЕНЦИАЛА УКРАИНЫ

Abstract. The actuality of the researching of some risks of export potential. The attention to the risks of industries that have the largest share in the structure of export potential. Showing the key areas of the methodology for assessing export potential risks.

Key-words: export potential economic risks, risk assessment.

Развитие современных экономических отношений формируется под влиянием усиливающихся глобализационных изменений, которые в своем большинстве проявляются в расширении рынков сбыта производимой продукции, поиском наиболее оптимальных и безопасных бизнес-партнеров. Повышаются требования к условиям заключения контрактов, качеству товара, что предусматривает необходимость комплексной оценки экспортного потенциала, его сильных и слабых сторон, а также экономических рисков, которые существенным образом могут изменить ход проведения торговых сделок и повлиять на количество полученной прибыли. Поэтому в сложившихся условиях под влиянием усиливающейся конкурентной борьбы за рынки сбыта необходимо в полной мере использовать возможности оценки экономических рисков с целью их минимизации и упреждения.

Целью нашей публикации является определение зон риска и приоритетных направлений реализации экспортного потенциала Украины в условиях усиления кризисных явлений и нестабильности среды международного бизнеса.

Международная деятельность Украины в сфере торговли представлена как импортным, так и экспортным товарооборотом. Преимущественные направления экспортной торговли в 2015 г. составили 38127,1 млн. дол. США, что в два раза меньше того же периода 2013 г. (62305,9 млн. дол. США). Основным экспортным товаром являются продукты растениеводческих отраслей и черные металлы. При этом следует акцентировать внимание на том, что наибольший удельный вес всего экспорта составляют зерновые культуры (сырье) - 16%, жиры и масла растительного происхождения - 8,7%, черные металлы - 21,2%, древесина - 2,9% [1]. Такая ситуация дает основания утверждать о сырьевом направлении экспорта Украины, что не может не вызывать беспокойства.

В связи с этим считаем необходимым изучать зоны риска, как основные категории экономической безопасности. Важно учитывать географическую направленность, инфраструктурные и логистические возможности, законодательные изменения, социально-экономические и демографические проблемы стабильного развития сельских территорий в условиях глобализации экономики [2].

Идентифицировать и оценивать риски экономической деятельности необходимо в зависимости от приоритетов в направлениях экономической безопасности. Предлагаем рассматривать зоны риска в сферах деятельности наиболее уязвимой и наиболее агрессивной. Реалии украинской экономики свидетельствуют о проблемах в животноводческих отраслях сельского хозяйства, что, в свою очередь, влияет на наращивание экспорта зерна. Из года в год наблюдается экспансия зерновой отрасли, причем преимущественного сырьевого направления в части ее экспорта. Это проявляется в диспропорциях во внешней торговле [3].

Говоря о методологии оценки рисков и их снижения в сфере экспортного потенциала Украины, необходимо отметить, что наиболее важно, с нашей точки зрения, оценить адекватность развития всей национальной экономики. Огромное значение имеет оценка продовольственных балансов, динамики экспортно-импортных операций, объемов внутреннего валового продукта, потребительских возможностей. Анализируя колебания показателей экспортного потенциала и его структуры в динамике мы определили закономерность спада как его общего объема, так и в разрезе отдельных товарных групп. Однако простая экстраполяция не дает возможности реально оценить риски. Необходим системный комплексный подход, позволяющий в полной мере использовать возможности методик оценки рисков.

Определение зон риска требует последовательности. Основные ограничения заключаются в следующем:

- историческая направленность и структуризация рисков с целью недопущения уже имеющихся ранее;

- ограниченный доступ к информации;
- фактор субъективности и склонности к риску;
- персональная (ограниченная) ответственность;
- ожидания стейкхолдеров и клиентов;
- покупательная способность;
- определение специфических звеньев поставок (логистика) [4].

Таким образом, в сложившихся условиях глобализационных и трансграничных связей, поиска новых рынков сбыта, повышенной конкурентоспособности важным элементом эффективной внешнеэкономической деятельности является оценка имеющегося потенциала и определение зон риска. Приоритетность целей и задач в формировании экспортного потенциала с учетом структурирования рисков и угроз позволит адекватно оценивать имеющиеся потребности стран-партнеров Украины с возможностями ее внутренних ресурсов с учетом экономической безопасности.

Библиография:

1. Внешняя торговля Украины : стат. сб. - К. : Государственная служба статистики Украины, 2016. - 102 с.
2. Коваль Н. В. Шляхи покращення демографічної ситуації в сільській місцевості крізь призму економічної безпеки / Коваль Н.В., Корженівська Н. Л. - Збірник наукових праць ПДАТУ. Економічні науки. Вип. 24. Ч. 3. - м. Кам.-Под. - 2016. - С. 76-85.
3. Борщевський В. В. Ризики впливу зони вільної торгівлі з ЄС на Українсько-Польське співробітництво в аграрній сфері: міждержавний і транскордонний аспекти / В. В. Борщевський, К. К. Куцаб-Бонік. - Стратегічні пріоритети. - № 2 (39). - 2016р. - С. 27-33.
4. Agricultural sector risk assessment: methodological guidance for practitioners. Retrieved from : <https://openknowledge.worldbank.org/handle/10986/23778>